

Федеральное агентство по образованию
Государственное образовательное учреждение
высшего профессионального образования
«Санкт-Петербургский государственный
инженерно-экономический университет»



АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ УПРАВЛЕНИЯ ЭКОНОМИКОЙ РЕГИОНА

**Материалы
VI Всероссийской научно-практической конференции
23–24 апреля 2009 г.**

**Санкт-Петербург
2009**

УДК 338.24
ББК 65.9(2Рос)-1
А43

Утверждено редакционно-издательским советом СПбГИЭУ

Редакционная коллегия:

д-р экон. наук, проф. *С. Н. Максимов* (отв. ред., СПбГИЭУ), д-р экон. наук, проф. *Т. В. Малеева* (зам. отв. ред., СПбГИЭУ), д-р экон. наук, проф. *Л. Г. Селютина* (отв. секр., СПбГИЭУ)

Одобрено к изданию научно-техническим советом СПбГИЭУ

А43 Актуальные проблемы управления экономикой региона :
материалы VI Всероссийской науч.-практ. конф. 23–24 апреля
2009 г. / редкол.: *С. Н. Максимов* (отв. ред.) [и др.]. – СПб.:
СПбГИЭУ, 2009. – 438 с.

ISBN 978-5-88996-918-1

В сборнике представлены материалы VI Всероссийской научно-практической конференции «Актуальные проблемы управления экономикой региона», посвященной вопросам эффективного использования экономического потенциала и стратегическим направлениям инновационного развития регионов. Статьи сборника сгруппированы по секциям, в рамках которых проводилась работа конференции, и отражают результаты научных исследований российских вузов, научно-исследовательских организаций, а также практических и управленческих работников в области развития региональной экономики.

Издание предназначено для работников федеральных и региональных органов управления, специалистов в области управления инвестициями, имуществом, городским хозяйством и социальной сферой, а также для преподавателей и студентов экономических вузов.

УДК 338.24
ББК 65.9(2Рос)-1

ISBN 978-5-88996-918-1

© СПбГИЭУ, 2009

Однако есть радикальный путь решения проблемы – участие городских властей в создании современных технологий путем поддержки на нормативно-правовом поле, экономических стимулов, консультирования, предоставления льгот и т. д. Совершенно не исследованы возможности современных технопарков и их структурных элементов. В последующем городские власти могут принимать активное и деятельное участие в трансфере технологий и распределении прибылей, завершающих комплексные программы реализации научно-технического прогресса.

© А. В. Литвин

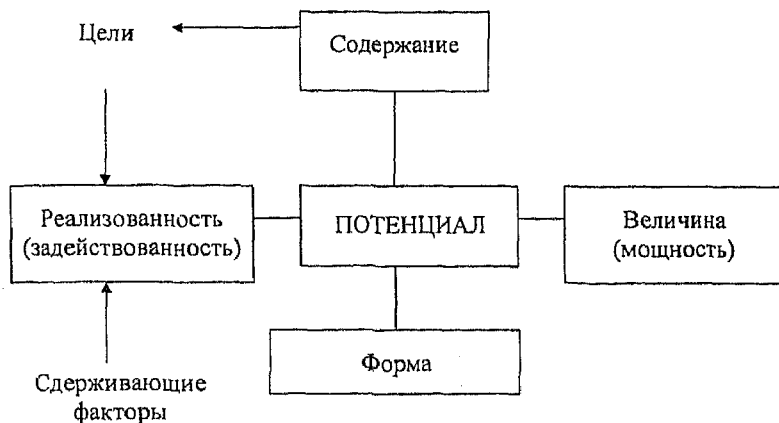
Удмуртский государственный
университет, г. Ижевск

ИННОВАЦИОННЫЙ ПОДХОД К УПРАВЛЕНИЮ ПОТЕНЦИАЛОМ СПОРТИВНОГО КОМПЛЕКСА РЕГИОНА

За последнее время спорт стал важной отраслью экономики многих стран. В него вовлечены значительные финансовые средства и большое количество рабочей силы. Постоянно совершенствуются существующие и разрабатываются новые модели управления спортом. Вместе с тем усиливающиеся тенденции коммерциализации и профессионализации спорта, с одной стороны, а также конкуренция вокруг бюджетных средств с другой, свидетельствуют о том, что спорт должен научиться самостоятельно извлекать прибыль из имеющихся в его распоряжении ресурсов [1]. С полной уверенностью можно также сказать: в ближайшее время рассчитывать на достаточное ресурсное обеспечение спорта со стороны государства не следует. Более того, переход на территориальный (региональный) принцип управления спортом еще больше обострил проблему. Сегодня, когда каждый регион вправе сам определять основные направления своей спортивной политики, объемы финансирования и т. д., исходя из местных особенностей, традиций, наличия спортивных сооружений и форм их собственности, представляется особенно актуальной разработка единой концепции стратегического управления потенциалом спортивного комплекса [2].

Потенциал спортивного комплекса региона – это выраженные в количественных показателях ресурсы рассматриваемой территории и связанные с ними возможности, которые без ущерба и отрицательного воздействия на нее могут быть использованы для удовлетворения потребностей населения в физической культуре и спорте.

Понятие потенциала также наделено сложной структурой и глубинными смыслами. Поэтому прежде, чем перейти к обсуждению диагностики потенциала спортивного комплекса, рассмотрим более подробно данную категорию (рисунок).



Структура понятия «потенциал»
(по отношению к спортивному комплексу)

Содержание потенциала включает в себя всевозможные ресурсы и возможности. Основными ресурсами являются следующие: население, спортивно активное население, профессиональные спортсмены, тренеры и специалисты, болельщики, спортивные здания и сооружения, спортивный инвентарь, финансовые ресурсы, административные ресурсы и т. д. Важнейшим ресурсом является накопленный опыт в самых разных сферах деятельности и система его передачи. К возможностям относятся благоприятные условия для реализации намеченных целей. Это могут быть возможности, предоставляемые разработанным спортивным законодательством или иными официальными документами, возможности могут быть связаны с местными спортивными традициями или любыми случайными событиями.

Многообразие форм, в которых существует или реализуется потенциал также огромно. Например, финансовые ресурсы могут черпаться из бюджетов различного уровня, могут поступать от спонсоров, от владельца клуба, могут формироваться из регистрационных взносов и т. п.

Величина или мощность потенциала – это мера ресурсов и возможностей, иногда это качественная экспертная оценка. Величина потенциала может оцениваться, как единая глобальная характеристика, а может иметь и матричную или полевую структуру.

Потенциал существует в нескольких ипостасях. Он может быть израсходованным или полностью реализованным. В этом случае потенциал чаще просто отождествляют с ресурсами. На самом деле, в спорте реализованный потенциал, как правило, не исчезает, а переходит на новый уровень развития – и в этом заключается его специфика. Отсюда проистекает важнейший вывод

для понимания потенциала. Задействованный потенциал увеличивается в размере. Хотя необходимо сделать одну оговорку – потенциал должен быть направлен на достижение позитивных целей, и использование потенциала должно вестись цивилизованными средствами. Поэтому реализованность с одной стороны зависима от поставленных целей, а с другой стороны подвержена воздействию различных сдерживающих факторов (негативных явлений, ошибочных решений, объективных обстоятельств и т. д.).

В число целей может входить и такая, как реализация потенциала, т.е. полное раскрытие всех его возможностей. Это говорит о сложной рефлексивной и нелинейной структуре самого понятия потенциала спортивного комплекса.

Приведем обзор ключевых факторов [3], значимых для управления потенциалом спортивного комплекса:

Региональное политическое устройство;
Экономический эффект спортивного события для региона;
Спрос на конкретный вид спорта в регионе;
Технологическое развитие спорта;
Фактор собственности и.т.д.

Перечислим некоторые процедуры диагностики потенциала спортивного комплекса региона. К ним относятся:

- 1) Определение численности и структуры спортивно-активного населения региона (причины пассивности другой части населения).
- 2) Определение загруженности имеющихся спортивных сооружений и потребности в новых сооружениях.
- 3) Определение имеющегося и необходимого количества квалифицированных кадров (прежде всего тренеров).
- 4) Оценка развитости инфраструктуры региона.
- 5) Оценка эффективности затрат на физическую культуру и спорт.
- 6) Комплексное описание положения конкретных видов спорта, составление карты разнообразия культивируемых видов спорта в регионе и ее сравнительный анализ.
- 7) Установление приоритетов в региональной спортивной политике.

Практика показывает, что для эффективного управления спортивным комплексом в регионе органы власти должны использовать весь возможный инструментарий диагностики: современные методики анализа статистических данных (анализ загрузки спортивных сооружений), опрос общественного мнения (существующие предпочтения и будущие потребности), иметь представление о современных тенденциях в данной отрасли нематериальной сферы, проводить мониторинг качественного и количественного состава трудовых ресурсов отрасли, спроса на спортивные услуги. Спортивные же руководители, в свою очередь, знать о политических целях правящей элиты, потребностях населения, материальных и человеческих возможностях территории.

Литература

1. Литвин А.В. Экономика спорта: теоретический аспект// Спорт: экономика, управление, право. М.: Юрист. – 2004.- №1. – С.16-20.
2. Боткин О.И., Литвин А.В. Управление спортивным комплексом в регионе // Актуальные проблемы управления –2003: Материалы международной научно-практической конференции. – М.: ГУУ, 2003. – С.15-17.
3. Horch H.D. Einleitung: Sportoekonomie, Sportmanagement, das Institut und der Kongress // Professionalisierung im Sportmanagement. / Hrsg. Horch H.D., Heydel J., Sierau A. – Aachen.: Meyer & Meyer Verlag, 1999. – S.7-12.

© Н. Н. Матвеева, Е. И. Славута

Харьковская национальная академия
городского хозяйства, Украина

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ ТАРИФНОЙ ПОЛИТИКИ ЖКХ В АСПЕКТЕ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ РЕГИОНОВ

Стратегическим направлением социально-экономической программы развития регионов является реформирование жилищно-коммунального хозяйства (ЖКХ). Реализация этой крупномасштабной программы улучшит качество жизни населения. При рассмотрении качества жизни необходимо учитывать всю совокупность социально-экономических условий, так как без определения уровня потребления материальных и духовных благ, доступности их для человека, социальных условий работы и уровня социального обеспечения, здравоохранения и др. характеристик – невозможно в полной мере судить об существующем уровне жизни населения.

Жилищно-коммунальное хозяйство города – это сложная социально-экономическая система, которая обеспечивает население и предприятия необходимыми ресурсами. Специфика ЖКХ заключается в его многоотраслевой структуре, которая требует соответствующих организационно-правовых и экономических основ. Сегодня тяжело назвать какую-то другую отрасль экономики, которая бы вызвала столько внимания и споров. Каждый второй человек в Украине проживает в городе и является потребителем жилищно-коммунальных услуг.

Переход к реальным рыночным отношениям в данной сфере осуществляется медленнее, чем в других сферах, что привело к нынешней кризисной ситуации. Техническое состояние основных фондов ЖКХ Украины неудовлетворительное. За неимением средств в большинстве городов износ основных фондов достиг предела, а инженерных сетей – критической точки.

Остается актуальной проблема нестабильного финансового состояния предприятий ЖКХ. С начала 2008 года предприятия отрасли получили убытки в сумме 1078,6 млн. грн. Самые большие убытки были получены на пред-